«مدل جذب چینی» نه برای نیمی از کارخانه‌های مدرن اعتماد برگشته است

مخاطب آشنا: ۲۰ تجار چینی و ۳ سرمایه‌گذار هندی

نه، اصلاً. مخاطبم اشرفی است، نه کسی که فقط دنبال یک کلمه‌ی درست می‌گردد. او می‌داند که من چه می‌گویم، چون خودش هم سال‌ها با همین آدم‌ها سر و کار داشته. وقتی می‌گویم «تحویل»، منظورم فقط رسیدن کالا نیست؛ منظورم این است که آن کالا در زمان درست، با کیفیت درست، و بدون دردسر اضافه به دست برسد. او این را می‌فهمد.

و اگر کسی بگوید این زبان برای بازار ایران خیلی رسمی است؟

بگذار بگوید. رسمی بودن با محترم بودن فرق دارد. من نمی‌خواهم دوست او باشم؛ می‌خواهم شریک قابل‌اعتماد باشم. دوستی را زمان می‌برد و گاهی هم اشتباه. اما احترام را می‌شود از همان جمله‌ی اول نشان داد.

یک جمله‌ی آخر برای کسی که می‌خواهد همین کار را شروع کند؟

جمله‌ی آخر را نگه می‌دارم برای وقتی که واقعاً آخر باشد. فعلاً بگذار بگویم: اگر می‌خواهی با آدم‌های جدی کار کنی، اول باید خودت را جدی نشان بدهی. نه با لباس گران‌قیمت، نه با ادعا، بلکه با دقت در همان کارهای کوچکی که بقیه فکر می‌کنند مهم نیست.

اگر بخواهی همین را در یک جمله بگویی، چه می‌گویی؟

می‌گویم: اگر می‌خواهی با آدم‌های جدی کار کنی، اول باید خودت را جدی نشان بدهی. نه با لباس گران‌قیمت، نه با ادعا، بلکه با دقت در همان کارهای کوچکی که بقیه فکر می‌کنند مهم نیست.

و اگر کسی بگوید این زبان برای بازار ایران خیلی رسمی است؟

بگذار بگوید. رسمی بودن با محترم بودن فرق دارد. من نمی‌خواهم دوست او باشم؛ می‌خواهم شریک قابل‌اعتماد باشم. دوستی را زمان می‌برد و گاهی هم اشتباه. اما احترام را می‌شود از همان جمله‌ی اول نشان داد.

یک جمله‌ی آخر برای کسی که می‌خواهد همین کار را شروع کند؟

جمله‌ی آخر را نگه می‌دارم برای وقتی که واقعاً آخر باشد. فعلاً بگذار بگ